



FONDO CONCURSABLE
CAPITAL SEMILLA “Yo Emprendo San Rosendo 2022”

<i>NO RELLENAR (USO INTERNO)</i>	
FOLIO ENTREGA	
FOLIO RECEPCION	

NOTA: ANTES DE COMENZAR A LLENAR ESTE FORMULARIO TENGA PRESENTE QUE SERÁ LA BASE DE SU POSTULACIÓN AL CONCURSO. POR LO ANTERIOR Y PORQUE TODAS LAS PREGUNTAS SERÁN EVALUADAS, PROCURE ENTREGAR EL MÁXIMO DE INFORMACIÓN. NO HAY RESPUESTAS BUENAS NI MALAS Y TODO LO QUE NOS INDIQUE NOS PERMITIRÁ HACERNOS UNA IDEA DEL EMPRENDEDOR Y SU NEGOCIO.

1. Antecedentes del postulante al beneficio:

Nombre completo	
Cédula de Identidad	
Dirección	
Sector o localidad de la comuna de San Rosendo	
Teléfonos de contacto (2 o 3 números)	
E-mail	
Fecha de nacimiento	

1.1 Explique brevemente su motivación a postular a este Fondo:

2.1 Marque con una X, las alternativas que correspondan:

Su proyecto busca financiar una:			
Idea de negocios	<input type="checkbox"/>	Negocio en funcionamiento	<input type="checkbox"/>
	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>
Ha postulado anteriormente a algún fondo:			
Sí	<input type="checkbox"/>	No	<input type="checkbox"/>
¿Cuál fue la institución?			
¿Cuál fue el resultado de esta postulación?			
	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>

Su proyecto busca financiar una: Idea de Negocio _____ Negocio en Funcionamiento _____

Ha postulado anteriormente a algún fondo: Si _____ No _____

¿Cuál, qué institución? (Pública/Privada) _____

¿Cuál fue el resultado de esta postulación?

1. **Historial Emprendedor ¿Ha realizado algún emprendimiento comercial con anterioridad? Explique brevemente en qué consistió. Indique los años de experiencia y antigüedad en la actividad.**

2. **En caso de haber “cerrado” algún negocio, explique las razones de su término.**

I. Antecedentes de la Idea de Negocio o la Microempresa

1. Clasifique el sector económico al que postula (marque con una X):

Comercio	Agroindustria	Pesca o acuicultura
Turismo	Industria de alimentos	Tecnología de la información
Educación	Industria manufacturera	Servicios
Metalmecánico	Otro	

2. Seleccione el estado de formalización de su idea de negocio o microempresa:

<input type="checkbox"/>	Aún no he implementado mi idea de Negocio
<input type="checkbox"/>	Sólo con permiso Municipal
<input type="checkbox"/>	Formalizado, con inicio de actividades, boletas y/o facturas, patente.
<input type="checkbox"/>	Resolución sanitaria, en caso que corresponda
<input type="checkbox"/>	Sin formalizar
<input type="checkbox"/>	En vías de formalización

3. Describa su Idea de Negocio o Proyecto a implementar. En caso de tener una microempresa en funcionamiento, explique cómo se conecta el proyecto con la empresa.

(Ejemplo: Mi idea es ser una panadería líder en producción de alimentos tradicionales, logrando producir y comercializar panificados y productos de pastelería, para todo público, logrando incorporar productos especialmente elaborados para diabéticos y celíacos...)

4. **¿Cuánto tiempo lleva trabajando con su microempresa? En caso de que aún no haya llevado a cabo su idea de negocio, describa hace cuánto desea implementarla, e indique cómo su experiencia y conocimientos pueden ayudarlo(a) a implementar con éxito el proyecto.**

(Ejemplo: Desde hace 4 años que proveo de pan amasado y productos de pastelería, preparados con recetas caseras, logrando entregar productos que satisfacen gustos y preferencias tradicionales de la comuna de San Rosendo)

5. **Nivel de ventas. Mencione cuál es el nivel de ventas promedio de los últimos seis meses de su actual negocio, y en el caso de aún no comenzar, comente sobre la proyección de sus ventas de los primeros seis meses.** (Ejemplo: Durante los últimos seis meses se estima un promedio de ventas de \$500.000 mensuales)

6. **¿Cuántas horas diarias dedica actualmente a su microempresa?** _____

7. **¿Cuántas personas trabajan en su microempresa?** (Incluyéndose a usted mismo/a) _____

- 8. Descripción de su producto o servicio. Describa detalladamente su producto o servicio, formato de venta, cantidad de producción, forma de entrega y mencione sus diferencias con respecto a su competencia. (Ejemplo: Elaboración de productos de amasandería y pastelería tradicionales y de elaboración propia, incorporando recetas caseras, lo cual permite diferenciarme de la competencia u otros negocios que se dedican a lo mismo...)**

- 9. Mencione los costos de producción de su negocio, descríbalos en cuanto a los costos variables, costos fijos y la estimación de estos.**

- 10. Describa como determina los precios de ventas de sus productos y/o servicios y especifique cuáles son por cada producto.**

11. Acorde a las materias primas y desarrollo de su Microempresa o Idea de Negocio. ¿Tiene claridad donde obtener las materias primas necesarias para este? (Explique brevemente)

12. ¿Reconoce algún período en el cual su Microempresa o Idea de Negocio tenga un aumento en sus ventas? ¿Cómo llegó a esta conclusión? (Explique brevemente)

13. Reconoce quiénes son sus clientes, dónde están ubicados, rango de edad, características, etc. (Explique brevemente). Indique si posee redes o contactos comerciales vigentes. Estime su número de clientes actual y el que podría tener al final del 1er año.

Ejemplo: Mis clientes estarían compuestos principalmente por mis vecinos, dueñas de casa, familiares, integrantes de redes de apoyo en las cuales he participado, como por ejemplo, mujeres dueñas de casa pertenecientes al programa mujer trabajadora y jefa de hogar, integrantes del fondo esperanza, etc... En términos de ventas en lugar instalado en lugar céntrico, podría captar la atención de todo tipo de público, adultos, jóvenes, estudiantes, etc... Estimo que actualmente tengo 300 clientes y al final del 1er año podría tener....)

14. ¿Cómo comercializa o comercializará su producto o servicio? (Explique cómo hará llegar éstos a sus clientes y cómo pretende captar a los mismos). Indique en detalle al menos 3 acciones comerciales concretas que realizará para reforzar las ventas.

(Ejemplo: Los productos se venderán mediante venta directa en un lugar establecido y ofreciendo puerta a puerta en zonas cercanas a mi barrio, conforme a esto y en base al crecimiento de la demanda podré ampliar la entrega de mis productos, instalando carritos móviles en zonas céntricas... entrega de volantes... visitas a empresas, etc... Dado la naturaleza del producto las ventas se realizarán principalmente al contado...)

15. ¿Qué desea financiar si se adjudica este monto? Recuerde que el monto al que postula tiene un tope de \$500.000 (Quinientos mil pesos) y puede representar como máximo el 90% del proyecto. Usted deberá financiar la diferencia. Recuerde también que el premio sólo podrá ser utilizado en la compra de maquinarias, equipos, herramientas e inversiones no comercializables (se excluye mercadería o capital de trabajo).

<i>Ítem</i>	<i>Detalle o Tipo</i>	<i>Proveedor (Referencial)</i>	<i>Valor Compras con IVA</i>
Herramientas			
Maquinarias			

Infraestructura Productiva			
Certificación, formalización o trámites legales			
Otros (especificar)			
Total Compras del Proyecto (con IVA)			

16. ANEXOS.

A continuación, puede incorporar información anexa o complementaria como fotos, fotocopias de permisos, certificados de experiencia, cursos en el rubro, copia de los registros de libro de ventas, etc.

Capital Semilla: “Yo Emprendo San Rosendo 2022” Declaración Jurada Simple

Yo (Nombre): _____
RUT: _____
Estado Civil: _____
Domiciliado en: _____
Comuna: _____
Nombre del proyecto postulado _____

Declaro bajo juramento que:

En primer lugar, conozco y acepto las Bases del concurso Capital Semilla “Yo Emprendo San Rosendo 2022” articulado por la Ilustre Municipalidad de San Rosendo, CMPC, Duoc UC y CIDERE Bio Bío.

En segundo lugar, cumplo con los requisitos de postulación que se establecen en las bases y que no estoy afecto a ninguna de las prohibiciones de postulación que aparecen descritas.

Firmo para dejar constancia

Firma postulante

Nombre:

RUT: